

# «ТОНКИЙ КЛИЕНТ» НА ВОЛНЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ

Развитие наукоемких направлений – основной драйвер повышения эффективности производства, и это уже аксиома. А в эпоху, когда информационные технологии открывают новые перспективы для ведения бизнеса на любом уровне, стимулирование сектора IT-услуг занимает особое место в экономической политике, и тому есть немало подтверждений.



**Р**ассмотрим реальный пример. Скажем, в последнее время у предприятия заметно усложнилась инфраструктура, стремительно растет количество необходимых прикладных программ и приложений, постоянно повышается уровень требований к мощности вычислительных ресурсов. Все это вместе взятое сказывается на эффективности производства. Тем не менее сегодня подобные задачи можно решить путем модернизации оборудования и периодической замены отдельных компонентов. Но это повлечет за собой увеличение стоимости аппаратных средств и дополнительные расходы на их поддержку...

Вышеперечисленные проблемы заставляют искать новые решения от производителей «железа» и обращаться к облачным технологиям, позволяющим сократить издержки при модернизации компьютерного парка. Белорусское предприятие ОАО «ПРОМСВЯЗЬ» готово предложить такое решение – аппаратно-программный комплекс «Тонкий клиент».

Под тонким клиентом понимается малогабаритный компьютерный терминал, загрузка основной

операционной системы которого происходит на сервере, т. е. это компьютер без жесткого диска и других устройств хранения информации. Все данные и вычислительные мощности находятся на терминальном сервере. Пользователь запускает приложения, и сервер обрабатывает запросы. В результате все приложения открываются на мониторе, подключенном к тонкому клиенту. Таким же методом к нему подсоединяются все необходимые для полноценной работы периферийные устройства и ключ электронной цифровой подписи.

Терминальный сервер может находиться в организации или на стороне оператора электросвязи, что более перспективно и менее затратно для предприятия. Он отвечает за создание выделенных рабочих мест для каждого работника, предоставление ему необходимых вычислительных ресурсов в зависимости от реальных потребностей в конкретный момент времени, обеспечение безопасности и конфиденциальности данных и целостную работу всей инфраструктуры.

Одно из самых главных преимуществ работы клиент-серверной архитектуры заключается в том, что

обслуживание всей сети ограничивается администрированием терминального сервера и может быть выполнено с любого рабочего места. Тонкие клиенты в администрировании не нуждаются, соответственно, необходима закупка лицензий операционной системы и пользовательских приложений только для сервера. Всегда можно проконтролировать, обезопасить работу каждого клиента, ведь зачастую небрежность пользователей при работе с внешними накопителями приводит к поломке оборудования. Например, администратор может четко разграничить права доступа персонала к внешним накопителям или к действиям на тонком клиенте с определенными разделами информации. Также можно выделить бесшумность и энергосбережение: потребление тонкого клиента может достигать максимум 6 Вт при отсутствии активного охлаждения, при этом обычный системный блок персонального компьютера потребляет в среднем от 300 Вт.

В случае необходимости увеличить производительность не требуется обновлять «железо» тонкого клиента: для развития инфраструктуры и увеличения количества

и быстродействия клиентов необходима модернизация терминального сервера, который берет на себя всю вычислительную мощность. Стоимость его улучшения значительно меньше затрат на обновление целого парка.

Также стоит отметить экономию на программном обеспечении, ведь в рабочей группе все тонкие клиенты абсолютно одинаковы, вероятность поломок из-за отсутствия жесткого диска и других движущих элементов сводится к минимуму. Модернизация программного обеспечения и устранение ошибок централизованно производятся на сервере. Набор и конфигурация программных продуктов под конкретного пользователя определяются записями в его профиле. Администрирование этих записей возможно с единого (в т. ч. удаленного) рабочего места, т. е. настройка комплекса программного обеспечения непосредственно на рабочих местах пользователей не требуется. Консультации и обучение также можно проводить удаленно. Для администрирования требуется меньше рабочего времени и персонала.

Несомненным преимуществом также является вопрос лицензионного программного обеспечения. Оно закупается централизованно (оптом) и удаленно автоматически устанавливается на каждое рабочее место. Если у предприятия



или фирмы нет возможности организовать настройку или выделить место под терминальный сервер, то можно передать установку, настройку и эксплуатацию центрального сервера на аутсорсинг оператору электросвязи.

Центральный сервер может быть установлен на базе существующих в стране центров обработки данных. Системные администраторы могут осуществлять общее администрирование системы, оказывая консультационную поддержку организациям.

Для развития инфраструктуры облачных вычислений необходимо перенести пользовательские программы и сервисы компании на удаленные площадки, что является приоритетным направлением для организаций, стремящихся к снижению издержек на обслуживание и желающих получить гибкую

масштабируемую инфраструктуру. При развитии такой модели пользователи получают доступ к ресурсам сервера с помощью тонкого клиента в т. ч. со смартфона или домашнего персонального компьютера.

Внедрение решения «Тонкий клиент» позволит существенно оптимизировать и сэкономить средства бюджета, направив их непосредственно на организацию производства или другие затраты.

Стоит также отметить, что инфраструктура «Тонкий клиент» сегодня широко используется банковскими, промышленными, транснациональными компаниями, в нефтехимическом и других секторах экономики, а также в работе учреждений образования, здравоохранения и аппарата госуправления. 📍

## Дорогие друзья, уважаемые партнеры!

*От имени трудового коллектива ОАО «ПРОМСВЯЗЬ» поздравляю вас с наступающим Новым годом и Рождеством!*

*Примите наши теплые и искренние пожелания счастья, здоровья, радости и успехов. Пусть 2018-й станет годом новых совместных проектов и трудовых свершений. Надеемся, что в будущем наше сотрудничество займет прочные позиции в сфере связи и телекоммуникаций и принесет сказочно высокую прибыль обеим сторонам, а успех будет сопутствовать всем начинаниям!*

С уважением, директор ОАО «ПРОМСВЯЗЬ» Павел ПЕТРУЛЕВИЧ